

MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST/ INSIDE SALES

(m/w/d)

Unsere Lösungen steigern Effizienz!

Die Deloro Wear Solutions GmbH ist ein führender Anbieter von Produkten der Verschleißschutztechnik mit Anwendungen u. a. aus der Kraftwerks-, der Lebensmittel- und der Automotive-Industrie. Die Anforderungen bestehen dabei aus einer Kombination von Wärme-, Korrosions- und Verschleißfestigkeit. Die zugehörigen Produkte werden in Koblenz mit insgesamt 300 Mitarbeitenden gefertigt und weltweit vertrieben. Die Produktion ist gekennzeichnet durch eine hohe Fertigungstiefe und -breite, die das Schweißen und Gießen verschiedener Komponenten aus Hartlegierungen sowie deren Bearbeitung auf über 100 Bearbeitungsmaschinen beinhaltet.



IHRE AUFGABEN

- ✦ Bearbeitung von Kundenanfrage, Klärung der technischen Machbarkeit sowie die technische, anwendungsbezogene Beratung
- ✦ Eingabe von Kundenaufträgen inkl. kaufmännischer Prüfung der Bestellunterlagen
- ✦ Erstellung und Aktualisierung von Fortschrittsberichten sowie die Terminverfolgung und Abstimmung von Terminabweichungen
- ✦ Erstellung von Angeboten in enger Zusammenarbeit mit den Schnittstellenfunktionen Costing, Einkauf, Planung, Entwicklung und Produktion sowie die Vorbereitung von Rahmenverträgen
- ✦ Anlage und Pflege von Kunden- und Materialstammdaten, Erfassung von Kundenreklamationen und Erstellung von Gutschriften
- ✦ Durchführung von Kostenkalkulationen, ermitteln von Marktpreisen inkl. der Verkaufspreisbestimmung sowie die Durchsetzung von Preisverhandlungen und Gewährung von Preisanpassungen
- ✦ Unterstützung des Verkaufsaußendienstes bei der Betreuung von Kunden aus dem In- und/oder Ausland sowie die Koordination der standortübergreifenden Zusammenarbeit
- ✦ Mitarbeit an Maßnahmen zur Kundenbindung und Neukundengewinnung

WIR BIETEN

- ✦ individuelle Entwicklungsperspektiven in einem von Mut, Glaubwürdigkeit und Respekt geprägten Unternehmen
- ✦ eine spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem Team mit starkem Zusammenhalt
- ✦ eine attraktive und leistungsgerechte Entlohnung sowie flexible Arbeitszeiten
- ✦ eine sehr gute Verkehrsanbindung mit öffentlichen Verkehrsmitteln sowie ausreichend Firmenparkplätze
- ✦ diverse Sozialleistungen wie betriebliche Altersvorsorge oder Mitarbeiter-Rabatte

IHR PROFIL

- ✦ abgeschlossenes Studium des Maschinenbaus, des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare technische Ausbildung mit hoher Vertriebsaffinität sowie mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- ✦ sehr gute Französischkenntnisse in Wort und Schrift, Englisch von Vorteil
- ✦ hohe Affinität zum französischen Markt
- ✦ vertriebsorientiertes Denken und Handeln mit einem hohen Maß an Kundenorientierung
- ✦ Interesse an der Umsetzung von innovativen Lösungen
- ✦ Erfahrung im Umgang mit SAP und CRM-Microsoft Dynamics
- ✦ analytische, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise

INTERESSE GEWECKT?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit dem Betreff „Mitarbeiter Inside Sales“ an: saskia.schmitt@deloro.com. Um Ihre Bewerbung vollständig bearbeiten zu können, bitten wir Sie um die Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermin.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Deloro Wear Solutions GmbH
z. Hd. Saskia Schmitt
Zur Bergpflege 51-53
56070 Koblenz
saskia.schmitt@deloro.com

www.deloro.com