



SENIOR SALES ENGINEER

(m/w/d) Lösungen zum Auftragschweißen

Unsere Lösungen steigern Effizienz!

Als führendes Unternehmen auf dem Gebiet der Verschleißschutztechnik ist die Deloro Wear Solutions GmbH in Koblenz Spezialist für Lösungen zur Verlängerung der Standzeit kritischer Bauteile in einer Vielzahl von industriellen Anwendungen. Neben der Herstellung und Fertigbearbeitung von geschweißten, beschichteten und gegossenen Komponenten aus Hartlegierungen nach Kundenwunsch, bieten wir ein komplett abgestimmtes Sortiment aus Schweißzusatzwerkstoffen auf Kobalt-, Nickel- und Eisenbasis. Das Portfolio runden wir mit der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb eigener PTA-Schweißsysteme ab, die individuell auf die Applikation des Kunden zugeschnitten werden.

IHRE AUFGABEN

- ✦ Für unsere Kunden finden und vertreiben Sie gemeinsam mit unseren Entwicklungsingenieuren die komplette Lösung zum Verschleißschutz mittels Auftragschweißen: vom Zusatzwerkstoff bis zur Projektierung von Schweißanlagen vor Ort
- ✦ Sie wenden die dazu notwendigen Handwerkszeuge an: Anlagenkonzeption, Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen
- ✦ Sie verstehen sich hervorragend im Vertrieb erklärungsbedürftiger Technik
- ✦ Die Akquise neuer Kunden und Projekte ist für Sie genauso selbstverständlich wie die Unterstützung der After Sales Kollegen*innen in der Betreuung von Stammkunden
- ✦ Sie beobachten den Markt und seine Entwicklung zum Ausbau des Portfolios im Bereich Auftragschweißen und Verschleißschutz

WIR BIETEN

- ✦ individuelle Entwicklungsperspektiven in einem von Mut, Glaubwürdigkeit und Respekt geprägten Unternehmen
- ✦ ein Team mit starkem Zusammenhalt
- ✦ flexible Arbeitszeiten
- ✦ eine sehr gute Verkehrsanbindung mit öffentlichen Verkehrsmitteln sowie ausreichend Firmenparkplätze
- ✦ betriebliche Altersvorsorge und Mitarbeiter-Rabatte
- ✦ täglich frische Brötchen und eine Kantine
- ✦ Firmenevents

www.deloro.com

Deloro



IHR PROFIL

- ✦ Studium der Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare einschlägige Ausbildung
- ✦ Zusatzausbildung zum/zur Schweißfachingenieur/in o.ä. wünschenswert
- ✦ einschlägige Berufserfahrung als Prozess-, Entwicklungs- oder Anwendungsingenieur*in oder Erfahrung in einer vergleichbaren Position im Vertrieb erklärungsbedürftiger Technologie / Systeme
- ✦ Sie denken lösungsorientiert mit starker Leidenschaft zum Vertrieb
- ✦ sicherer Umgang mit Gesprächspartnern unterschiedlicher Hierarchieebenen
- ✦ verhandlungssichere Englischkenntnisse und Bereitschaft für internationale Reisetätigkeiten

INTERESSE GEWECKT?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit dem Betreff „Senior Sales Engineer“ an: saskia.schmitt@deloro.com. Um Ihre Bewerbung vollständig bearbeiten zu können, bitten wir Sie um die Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermin.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Deloro Wear Solutions GmbH
z. Hd. Saskia Schmitt
Zur Bergpflege 51-53
56070 Koblenz
saskia.schmitt@deloro.com